

## Responsable commercial Granulat (H/F)

Holcim Béton Granulat Haut-Rhin sas

Poste basé à : Blotzheim (68)

Rattaché au Directeur Béton Granulat Haut-Rhin, vous serez en charge d'optimiser et de développer les positions commerciales de Holcim pour ses clients (BPE, préfa, entreprises de travaux publics...). Vous aurez la mission de développer la commercialisation des matériaux issus de nos activités de recyclage.

### Missions :

- Promouvoir le développement du portefeuille Produits et développer de nouveaux services et solutions pour les clients
- Fidéliser les clients en garantissant leur satisfaction,
- Optimiser les positions commerciales dans le cadre de la stratégie définie (prix, premium, parts de marché, mix produit, portefeuille clients).
- Développer l'économie circulaire au cœur de nos métiers.
- Mettre en avant des solutions et services proposés
- Promouvoir l'image et la notoriété du groupe
- Apporter une vision stratégie commerciale à l'organisation
- Etre attentif et remonter à sa hiérarchie les évolutions de marché et les offres concurrentes afin d'adapter les offres et services du groupe
- Régler les litiges et problématiques rencontrés
- Prend en charge le processus d'encaissement conformément aux directives du Groupe

### Votre profil :

- De formation supérieures type école d'ingénieur, master en matériaux : de 5 à 10 ans d'expérience
- Vous avez une expérience de nature commerciale dans la filière construction, matériaux de construction ou une expérience en tant que conducteur de travaux dans les travaux publics.
- Vos qualités relationnelles vous permettent de collaborer efficacement.
- Vous êtes particulièrement sensible aux aspects « sécurité et environnement » de votre fonction.

*Si vous vous reconnaissez dans ce profil et que vous êtes intéressé(e) par cette fonction, veuillez envoyer votre dossier de candidature (lettre de motivation +CV) à [adminrh-fra@holcim.com](mailto:adminrh-fra@holcim.com) avant le 31 décembre 2024.*

